



LeasePlan

Kdy obměnit vozy ve firmě?

Kdy obměnit vozy ve firmě?


fleetpartners

Co děláme?

1. Pomáháme **firmám** **zajistit mobilitu** svých pracovníků **efektivně**
2. Pomáháme **dodavatelům** na automobilové trhu **prodávat produkty a služby s co nejvyšší přidanou hodnotou** tj. těm správným to správné, správným způsobem



K ZAMYŠLENÍ

Co brání růstu automobilového trhu a trhu financování?

Prodej nových vozů a jejich financování může růst

- Pokud jsou ojeté vozy **dříve vyřazeny** z provozu a současně najdou svého kupce,
- který se zbaví svého **ještě staršího vozu**, pro který rovněž najde kupce, atd...

Za jakých podmínek toto může nastat?

- Výrobci umějí přesvědčit zákazníka, že provoz staršího auta není vždy výhodnější – objektivně
- Dodavatelé financování nabízejí adekvátní a cenově dostupné produkty
- Stát má zájem na obnově vozového parku (ekologie, bezpečnost)

Optimální stav(!?): Uživatel vnímá automobil jako mobilní telefon = pravidelná měsíční platba za možnost mobility

Výchozí situace

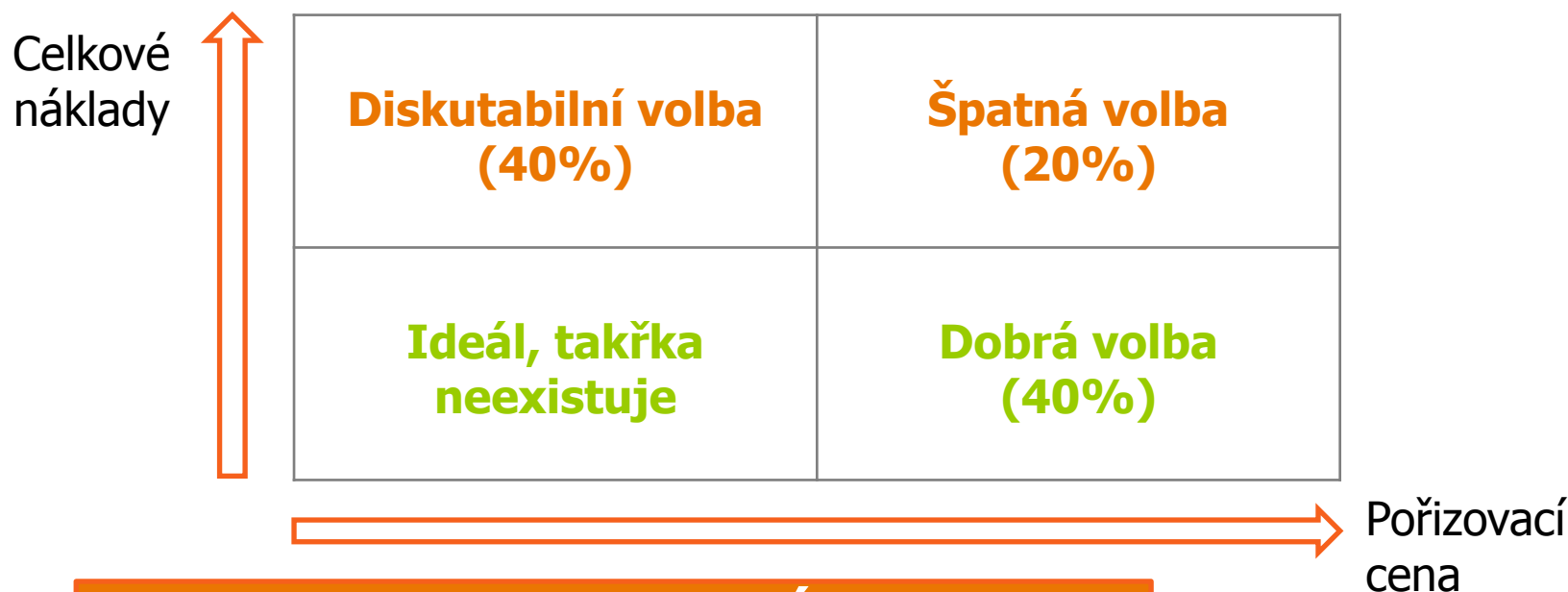
V ČR aktuálně...

- **Registrováno cca 4.000.000 osobních a lehkých užitkových vozů**
 - Průměrné stáří cca 13 let
- **Z toho - firemní vozy – cca 750.000**
 - Průměrné stáří cca 6 let
- **Firemní vozy** jsou tedy jednoznačně pohodlnější, ekologičtější a bezpečnější
- Jejich obměna je hlavním motorem automobilového trhu – představují 60% počtu nových prodaných vozů a **80% celkové hodnoty trhu**

Včasná obměna vozů je tedy v zájmu všech, automobilek i zákazníků

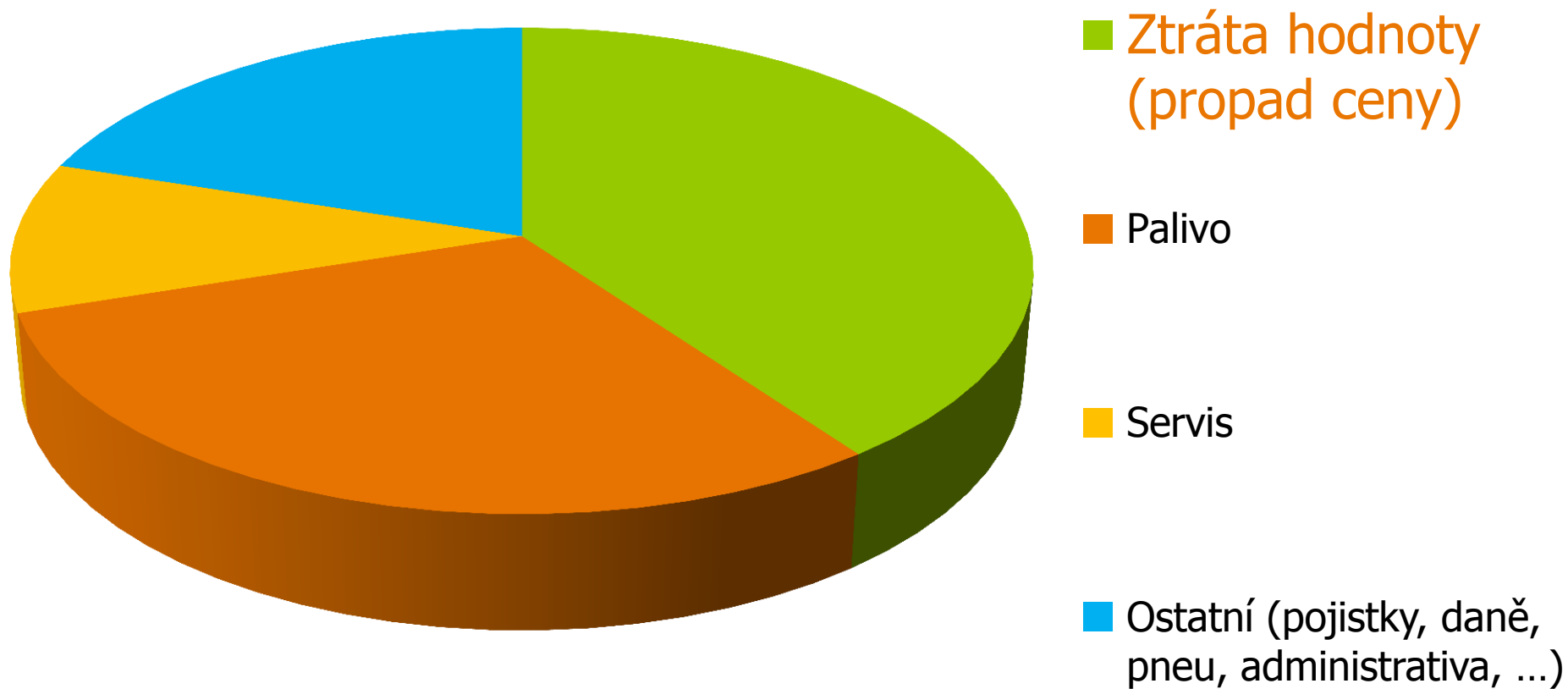
Mýty o významu pořizovací ceny

- Český trh je extrémně cenově vyhrocený,
- Češi patří v Evropě k národům, které cenu nejvíce akcentují
- **Vliv pořizovací/prodejní ceny je přeceňován**

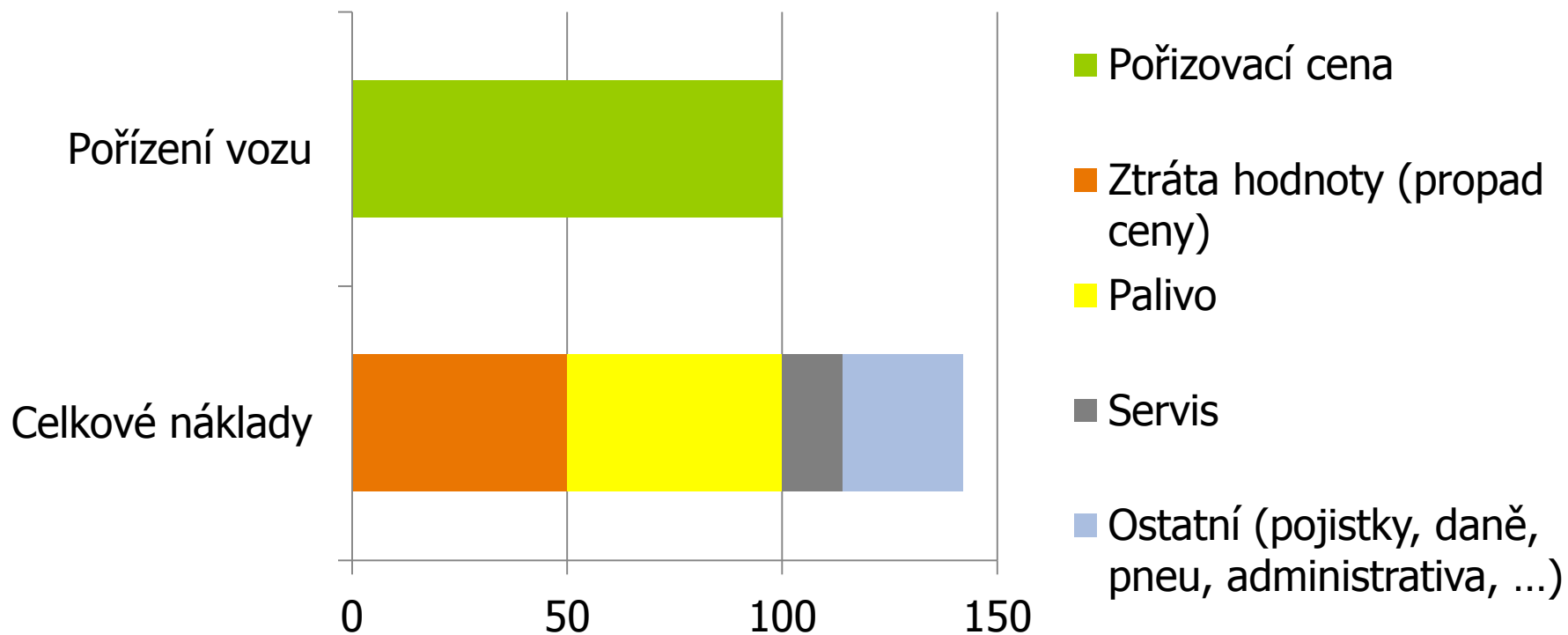


**Pořizovací cena NENÍ důležitá
Důležité JSOU celkové náklady**

Struktura celkových nákladů - TCO (Běžný vůz, běžné parametry užívání)

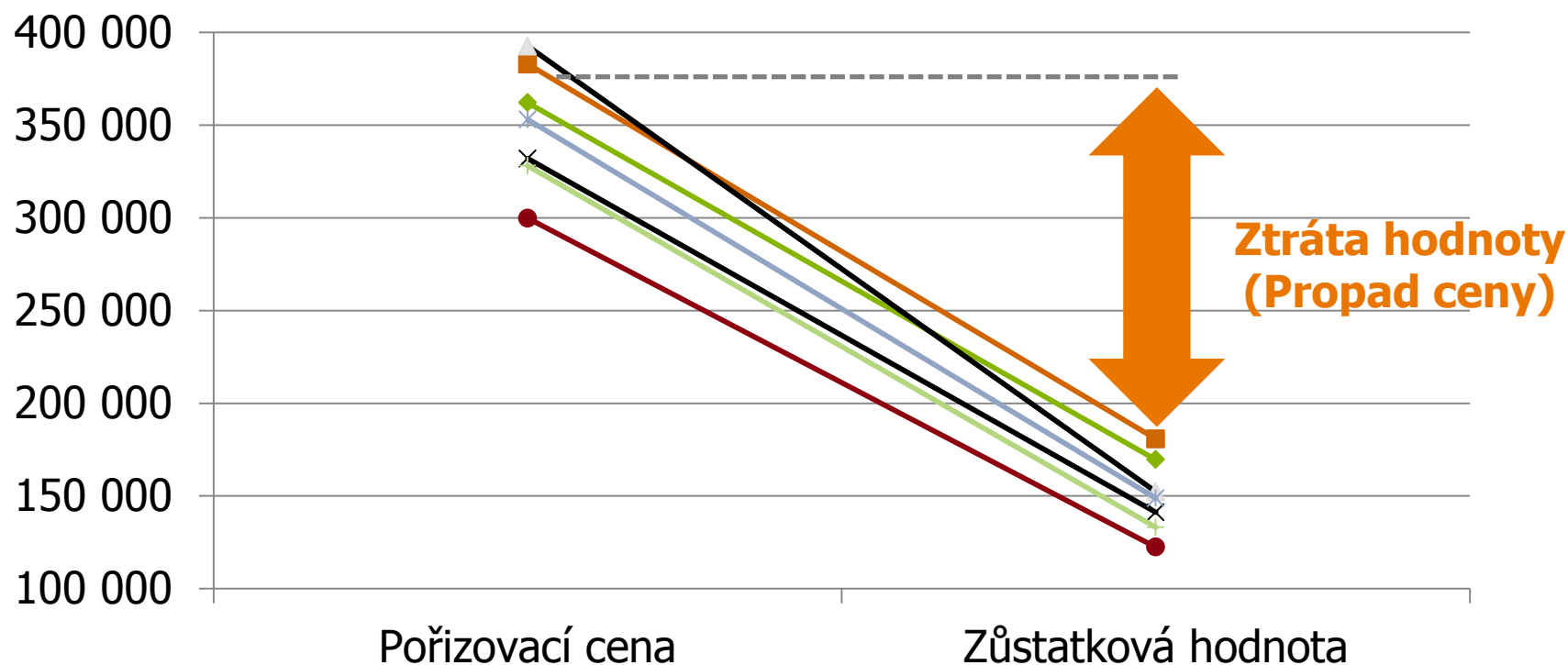


Pořizovací cena vs. celkové náklady - TCO (Běžný vůz, běžné parametry užívání)



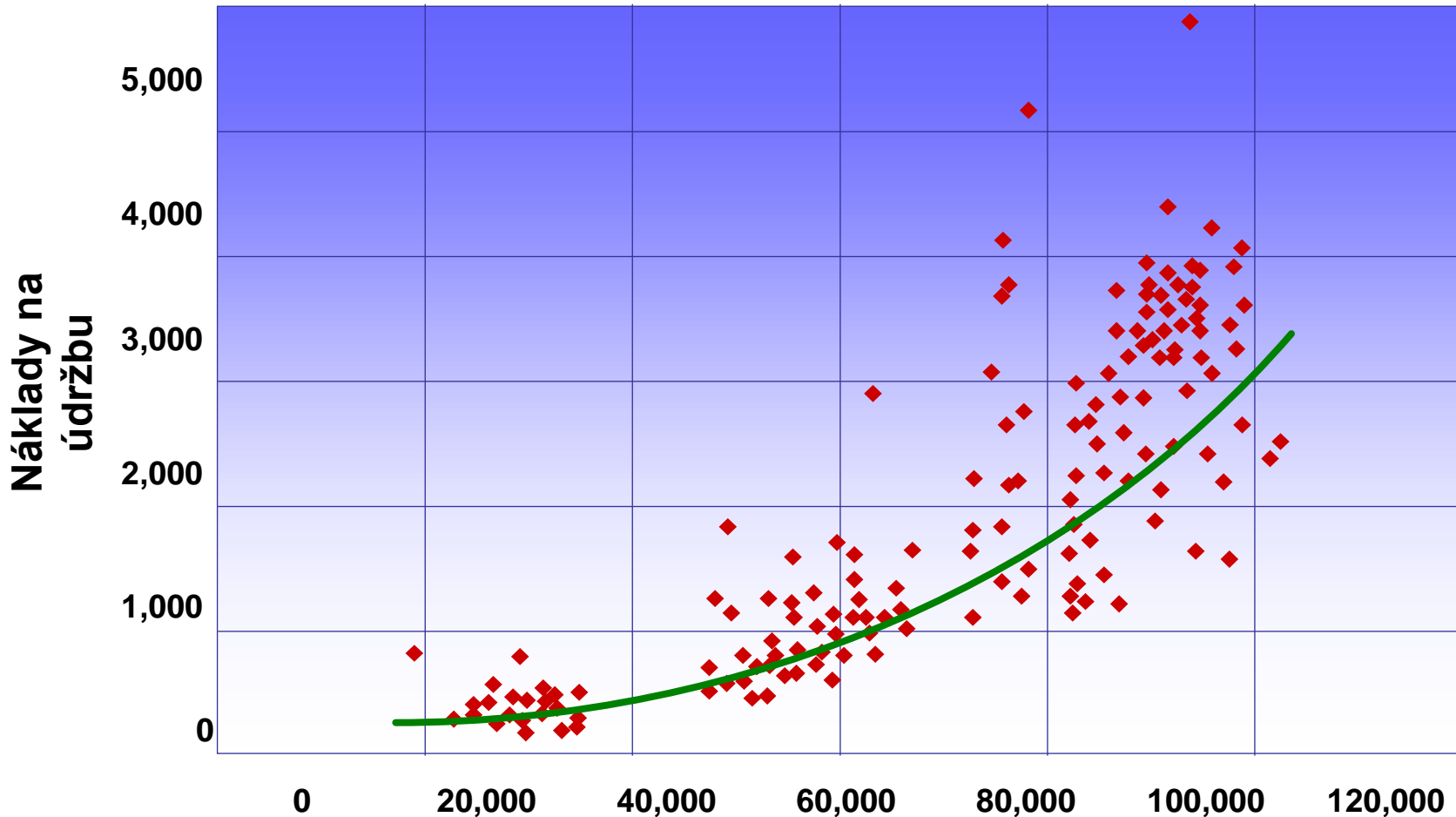
Pořizovací cena a celkové náklady se významně liší

Cena vs. zůstatková hodnota: od 36% do 49%



**Vliv na celkové náklady
nemá CENA,
ale PROPAD CENY**

Vývoj nákladů na údržbu



Kdy vůz obměnit?



- Když chcete
- Když si myslíte, že je vhodný čas
- **Když víte, že je vhodný čas**
- Cílem správného načasování obměny vozu je vyhnutí se zbytečným nákladům
- Neexistuje jedno univerzální pravidlo („3 roky a pryč“)
- **Platí** však, že pro většinu nejpoužívanějších fleetových vozů platí **základní soubor pravidel**

**„Šetřením“
(dlouhým provozování vozů)
proděláváme**

Obměna vozů v současné době

- Existuje **riziko závady, již nekryté zárukou**, a tudíž případného nákladu ve výši až desítek tisíc Kč
- **Ceny vozů nadále klesají**, tudíž po třech letech obměny lze pořídit tentýž vůz za méně peněz než před třemi roky.
- **Kilometrové náklady** nového vozu budou nižší než toho původního, když byl nový.
- Za tři roky se vůz jistě dočkal **modernizace, faceliftu nebo nástupu nové generace**. Tím lze získat zpravidla větší, bezpečnější, lépe vybavený a komfortnější vůz, a **neprodělat na prodeji** o dvě generace starší ojetiny.
- **1-3leté ojetiny** v dobrém stavu jsou prodejné za velmi dobré ceny (z pohledu prodávajícího).
- **Technické parametry** vozů jdou dopředu mílovými kroky a nový vůz po třech letech se oproti tomu staršímu jistě bude vyznačovat vyššími **výkony při snížené spotřebě**, což dále ovlivní kilometrové náklady.

Důsledek

- Výrazné odlišnosti **v nákladech na 1 km**
- Příklad: C segment, 30.000 km ročně, 4 roky

Značka	A	B	C
Cena bez DPH po slevách	370 000	330 000	290 000
Náklad na 1 km	4,80	5,18	4,78

Další efekty inteligentní obměny vozů

- Lze ušetřit tím, že zcela porušíme pravidlo „provozovat co nejdéle“ a vůz vyměníme za nový třeba už po dvou letech – prostě proto, že **situace na trhu je pro tento krok příznivá**
- Nebo můžeme za **srovnatelné peníze** na 1 km dostat **lépe vybavené či bezpečnější auto**
- Nebo lze za stejné peníze získat **auto jiné** – pro Vás v tu chvíli **vhodnější** – **kategorie nebo značky**

**Za méně
lze získat více**

Jak tedy určit správný čas?



Operativní leasing

- Možnosti ukončení nájmu dány ve smlouvě
- Pokud není obměna po kratší než smluvní době plánována, zpravidla se nevyplatí (sankce)
- Slušná LS však nabídne alternativy doby nájmu před podpisem smlouvy

Vůz v majetku

- Doporučujeme provádět pravidelně kontrolní výpočet – viz dále
- Pozor na sankce plynoucí z finančních produktů (úvěr, leasing,...)

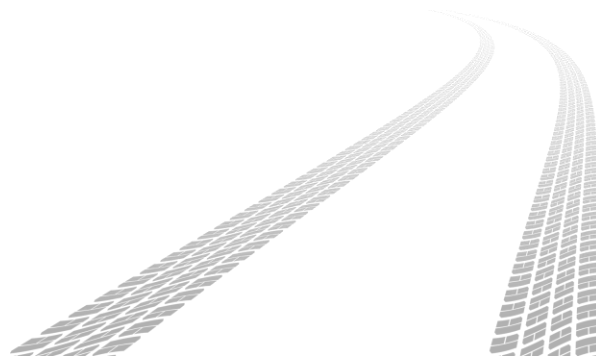
Kontrolní výpočet (zjednodušeně)

- **Náklad na 1 km =**

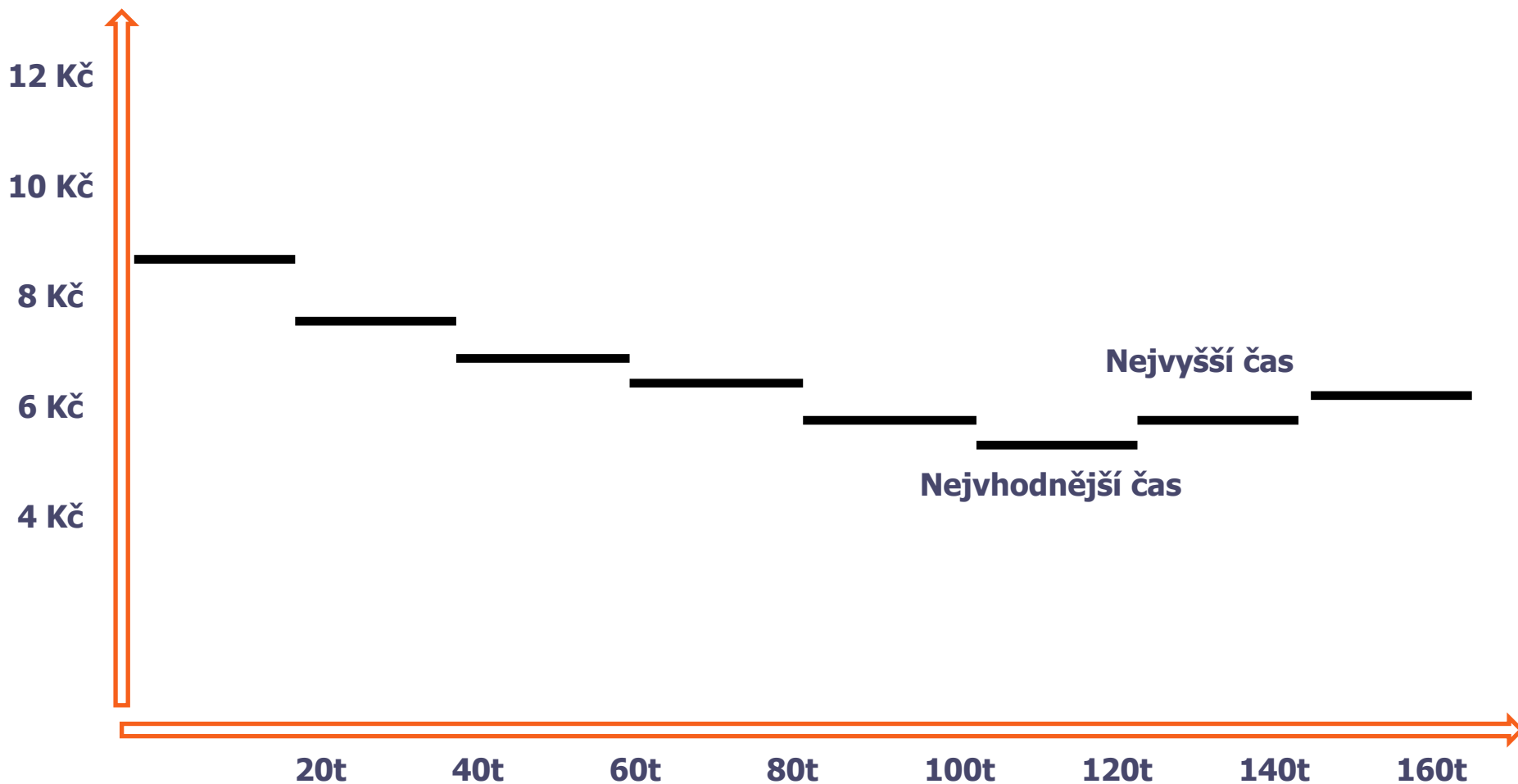
$$\frac{\text{cena vozu} + \text{pojistka}^* + \text{servis}^* + \text{pneu} + \text{palivo} - \text{ZH}}{\text{počet km}}$$

- Doporučujeme provádět:
 - Po každé servisní prohlídce
 - Nebo 2-4x ročně

* adekvátní část nákladů



Vývoj celkových nákladů (na 1 km)



Shrnutí

- Většina firem **obměňuje své vozy pozdě**
- To s sebou nese zvýšené „**neviditelné**“ náklady
- Dalším důsledkem je **bezpečnostní a ekologický aspekt**
- **V plánech obměny vozů** by měly být zařazeny **kontrolní propočty**



Radovan Mužík / Fleet Partners

www.fleetpartners.cz / muzik@fleetpartners.cz

+420 603 468 074

